

Anlage 4 „Zuschlagskriterien und Bewertung“

	Az.: 61.3.1.7_breitband_24/01_Pf
Leistung: Errichtung von gigabitfähigen Anschlüssen im Landkreis Wittenberg in bisher unterversorgten Gebieten der Einheitsgemeinden Stadt Annaburg, Stadt Bad Schmiedeberg, Stadt Jessen (Elster), Stadt Oranienbaum-Wörlitz und Stadt Zahna-Elster	

Kriterien	Gewichtung in %
1. Höhe der Wirtschaftlichkeitslücke	50
– Die Höhe der Wirtschaftlichkeitslücke ist plausibel und unter Nutzung der Anlage 3 „Berechnungsmuster Wirtschaftlichkeitslücke“ herzuleiten.	
2. Technisches Konzept der Breitbandinfrastruktur	35
2.1 Qualität der Backboneanbindung	5
<ul style="list-style-type: none"> – In welcher Form erfolgt die Netzanbindung? – Handelt es sich um eine eigene Backboneanbindung oder müssen Sie Elemente anmieten/zukaufen? – Welche Übertragungsraten lassen die Netze zu? – Welche Redundanzen und Sicherheitsvorkehrungen sind im Fall von Teilausfällen vorgesehen? 	
2.2 Technik und Leistung des Verteilnetzes	10
<ul style="list-style-type: none"> – Mit welchen Bandbreiten versorgen Sie das Ausbaugebiet? – Welche Redundanzen gibt es? – Mit welcher Netztechnologie (FTTH, FTTB, PON, P2P, etc.) realisieren Sie das Verteilnetz? – Auf welchem Netzkonzept basiert die Planung (Faser-, Leerrohr-, Verteilkonzept, Anzahl POP/HVt, MFG/KVz, APL (samt Herstellerangaben) und Verteiler)? – Machen Sie Angaben zu den Komponenten, auf denen die Lösung basiert (ggfs. internationale Normen ITU-T, IEC). Beschreiben Sie alle im Netz verwendeten aktiven und passiven Netzelemente und deren Hersteller. – Stellen Sie dar, wie Sie die physischen Charakteristika gestalten, damit Wettbewerber die Möglichkeit erhalten, ihre aktiven und passiven Netzelemente an die bestehende Infrastruktur anzuschließen. Erläutern Sie, wie Sie den offenen und diskriminierungsfreien Netzzugang gewährleisten. – Zum Hausanschlusskonzept: Wie realisieren Sie die Bauvorhaben über privatem Grund? Stellen Sie die Abstimmungsprozesse mit dem Grundstücksbesitzer und/oder Anschlussnehmer dar. 	

<ul style="list-style-type: none"> – Führen Sie zu Ihrem Konzept zur Vermarktung der Produkte aus: Ziel ist das Erreichen einer hohen Anschlussdichte spezifiziert hinsichtlich Planungsphase, Bauphase und dauerhafter Betriebsphase. – Inwiefern werden Sie vorhandene Infrastrukturen und innovative Verlegemethoden nutzen? <ul style="list-style-type: none"> ○ Angaben zur Nutzung vorhandener Infrastrukturen (Leerrohre, Glasfaserkabel etc., Angabe in Metern und Stückzahlen und als Gesamtheit in Prozent). ○ Begründung, falls vorhandene Infrastruktur nicht mitbenutzt wird. ○ Angaben zum Einsatz von innovativen Verlegemethoden, Angabe in Kilometer je Verfahren. 	
2.3 Servicekonzept und Entstörungszeiten	
<ul style="list-style-type: none"> – Untersetzen Sie Ihr Servicekonzept in Bezug auf die nachfolgenden Punkte: <ul style="list-style-type: none"> ○ Servicehotline [h/d] ○ stationäres Ladengeschäft mit persönlicher Beratungsmöglichkeit ○ Reaktionszeiten auf Störungen im Netz [h] ○ Behebungszeiten für Störungen im Netz [h] ○ Erscheinen vor Ort [h] ○ Netzbetriebskonzept/Netzmanagementfunktionen (Überwachung des Betriebs, Verwaltung des Netzes und der Teilnehmer, Wartung von Netzkomponenten), ○ Nachweis zertifizierter QM-Abläufe 	10
2.4 zeitliche Verfügbarkeit einer symmetrischen Mindestübertragungsrate von 1000 Mbit/s	5
2.5 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit	
<ul style="list-style-type: none"> – Wie können Sie die Versorgung des Ausbaugebietes bedarfsgerecht erweitern? – Wie gewährleisten Sie bei der Erschließung des Projektgebietes die spätere Aufrüstung auf schnellere Übertragungsbandbreiten? 	5
3. Höhe der Endkundenpreise	10
3.1 Privatkunden, Produkt mit ≥ 100 Mbit/s symmetrisch	
<ul style="list-style-type: none"> – alle monatlichen Kosten hochgerechnet auf 24 Monate inklusive zusätzlicher Kosten (z. b. Einrichtung, Installation, Hardware) und ohne Rabatte 	2,5
3.2 Privatkunden, Produkt mit ≥ 1 Gbit/s symmetrisch	
<ul style="list-style-type: none"> – alle monatlichen Kosten hochgerechnet auf 24 Monate inklusive zusätzlicher Kosten (z. b. Einrichtung, Installation, Hardware) und ohne Rabatte 	2,5

3.3 Geschäftskunden, Produkt mit ≥ 1 Gbit/s symmetrisch	5
– alle monatlichen Kosten hochgerechnet auf 24 Monate inklusive zusätzlicher Kosten (z. b. Einrichtung, Installation, Hardware) und ohne Rabatte	
4. Meilensteinplanung	5
– Die Meilensteinplanung hat u. a. folgende Angaben zu enthalten: <ul style="list-style-type: none"> ○ Darstellung von Teilzielen und das Stellen von darauf bezogenen Teilrechnungen ○ Benennung des Zeitpunktes der Inbetriebnahme des gigabitfähigen Netzes ○ Angabe des Projektrealisierungszeitraumes (ab In-Kraft-Treten des Ausbaupertrags bis zur vollständigen Netzinbetriebnahme) 	

<p>Wertung</p> <p><u>Zu 1. und 3.</u></p> <p>Die Wertung erfolgt entsprechend der o. g. prozentualen Gewichtung.</p> <p>Punktzahl = günstigstes Angebot aus dem Kreis aller Bieter / aktuell zu betrachtendes Angebot x Gewichtung</p> <p><u>Zu 2. und 4.</u></p> <p>Die Wertung erfolgt entsprechend der o. g. prozentualen Gewichtung. Je nach Qualität des Angebotes werden pro Einzelkriterium die Noten 1 (sehr gut) bis 5 (mangelhaft) vergeben. Die Punktzahl wird wie folgt ermittelt:</p> <p>Punktzahl = beste erreichbare Note / Note des aktuell zu betrachtenden Angebotes x Gewichtung</p> <p>Fehlen zu einem Einzelkriterium gänzliche Angaben, führt dies zu einer Bewertung mit 0 Punkten</p> <p><u>1., 2., 3. und 4.</u></p> <p>Addition der Punktzahlen aus 1., 2., 3. und 4.</p> <p>Insgesamt können maximal 100 Punkte erreicht werden. Den Zuschlag im jeweiligen Los erhält das Angebot mit der höchsten Punktzahl.</p>	
1. Höhe der Wirtschaftlichkeitslücke	
Punktzahl = günstigste Wirtschaftlichkeitslücke aus dem Kreis aller Bieter / aktuell zu betrachtende Wirtschaftlichkeitslücke x Gewichtung	
2. Technisches Konzept der Breitbandinfrastruktur	
2.1 Qualität der Backboneanbindung	<p>1 sehr gute Qualität der Backboneanbindung</p> <p>2 gute Qualität der Backboneanbindung</p> <p>3 befriedigende Qualität der Backboneanbindung</p> <p>4 ausreichende Qualität der Backboneanbindung</p> <p>5 mangelhafte Qualität der Backboneanbindung</p>

2.2 Technik und Leistung des Verteilnetzes	<p>1 technisch optimales und sehr leistungsfähiges Verteilnetz</p> <p>2 technisch gutes und leistungsfähiges Verteilnetz</p> <p>3 technisch befriedigendes und leistungsgerechtes Verteilnetz</p> <p>4 technisch ausreichendes und weniger leistungsfähiges Verteilnetz</p> <p>5 technisch mangelhaftes und nicht leistungsfähiges Verteilnetz</p>
2.3 Servicekonzept und Entstörungszeiten	<p>1 Servicekonzept und Entstörungszeiten sehr gut</p> <p>2 Servicekonzept und Entstörungszeiten gut</p> <p>3 Servicekonzept und Entstörungszeiten befriedigend</p> <p>4 Servicekonzept und Entstörungszeiten ausreichend</p> <p>5 Servicekonzept und Entstörungszeiten mangelhaft</p>
2.4 zeitliche Verfügbarkeit einer symmetrischen Mindestübertragungsrate von 1000 Mbit/s	<p>1 Verfügbarkeit >99,5 %</p> <p>2 Verfügbarkeit 99 %</p> <p>3 Verfügbarkeit 98,5 %</p> <p>4 Verfügbarkeit 98 %</p> <p>5 Verfügbarkeit <97,5 %</p>
2.5 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit	<p>1 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit sehr gut</p> <p>2 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit gut</p> <p>3 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit befriedigend</p> <p>4 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit ausreichend</p> <p>5 Upgradefähigkeit und Zukunftssicherheit mangelhaft</p>
3. Höhe der Endkundenpreise	
3.1 Privatkunden, Produkt mit ≥ 100 Mbit/s symmetrisch	Punktzahl = günstigster Endkundenpreis (privat) aus dem Kreis aller Bieter / aktuell zu betrachtender Endkundenpreis (privat) x Gewichtung
3.2 Privatkunden, Produkt mit ≥ 1 Gbit/s symmetrisch	Punktzahl = günstigster Endkundenpreis (privat) aus dem Kreis aller Bieter / aktuell zu betrachtender Endkundenpreis (privat) x Gewichtung
3.3 Geschäftskunden, Produkt mit ≥ 1 Gbit/s symmetrisch	Punktzahl = günstigster Endkundenpreis (geschäftlich) aus dem Kreis aller Bieter / aktuell zu betrachtender Endkundenpreis (geschäftlich) x Gewichtung

4. Meilensteinplanung

- 1** Meilensteinplanung sehr gut nachvollziehbar und sehr gut
- 2** Meilensteinplanung gut
- 3** Meilensteinplanung befriedigend
- 4** Meilensteinplanung ausreichend
- 5** Meilensteinplanung mangelhaft